







MYYN TIPAJA™

Selvittää yrityksesi kasvun mahdollisuudet ja esteet

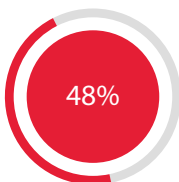
Kasvupolkujen Myyntipaja™ on tuote, jonka avulla yritykset voivat systemaattisesti tutkia ja analysoida oman myynnin, uusasiakashankinnan ja myyntiorganisaation kasvun esteitä ja mahdollisuuksia. Myyntipaja tutkii myynnin näkökulmasta yritystoiminnan kriittiset osa-alueet ja antaa näille mitattavat arvot ja seurattavat mittarit, joiden pohjalta yrityksen toimintaa voidaan kehittää sekä vahvistaa. Yritysten kehittämisen keskeinen haaste onkin tunnistaa ne todelliset kasvun esteet ja haasteet, joihin yrityksen tuloksellinen kehittäminen tulisi pohjautua. Myyntipaja pitää sisällään kyselyn, arvioinnin ja vastauksen purkamisen yrityksen johdolle sekä workshop-päivän johdolle, jossa kasvun mahdollisuuksia työstetään käytäntöön.

Myyntipaja sisältää:

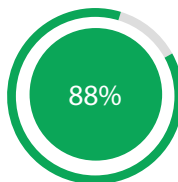
-  Henkilöstökysely ja kokonaisvaltainen kartoitus yrityksen toimintatavoista
-  Workshop- päivä: Kehittämiskeskustelu tulosten pohjalta
-  Räätelöity kehittämissuunnitelma - Kasvupajatyökirja
-  Seurantapalaveri - huolehditaan sovittujen asioiden eteenpäin vieminen käytäntöön



Vuorovaikutus ja luottamus



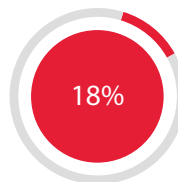
Tiedonhallinta



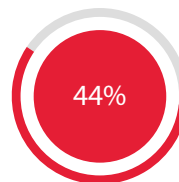
Strategia ja tavoitteet



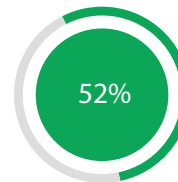
Henkilökohtainen kehittyminen



Asiakashankinta



Johtamiskäytännöt



Talousohjaus



MYYN TIPAJA

TUTKITTAVAT OSA-ALUEET

Johtaminen
Talousohjaus
Markkinointi
Asiakashankinta
Myynti
Strategia ja tavoitteet
Tuotanto, Asennus, Huolto
Kansainvälistyminen
Henkilökohtainen kehittyminen
Toimintatavat ja innovaatiot
Verkostoituminen
Tiedonhallinta
Vuorovaikutus ja luottamus
Arvot, visio ja missio

LUOMME UUTTA KANNATTAVAA KASVUA, YRITYKSEN AIKAISEMPAA OSAAMISTA HYÖDYNTÄEN

Veli-Matti Kurkela, tuotepäällikkö, kasvupalmentaja.

Sähköposti: veli-matti.kurkela@kasvupolut.fi | Puh. + 358 41 4370 490

Tulevaisuuden Kasvupolut Oy, Vihikari 10, 90440 Kempele. www.kasvupolut.fi

Hinta (+alv 24%)
99€ / osallistuja
4 990€ / paja

Lisämoduulit:
Asiakastyytyväisyyskysely ja tutkimus (puhelinhaastattelu)
2500€ +alv



Kasvupolut



Näin se toimii:

1. Määritetään Kasvuvalmentaja
 2. Startti (pajan speksit)
 3. Ennakkoviesti
 4. Kyselylinkki
 5. Vastausaika
 6. Koonti
 7. Määritetään kipupisteet
 8. Esityslistan hyväksyminen ja lähetys ennen kokousta (3 pv)
 9. Purku ja workshop-päivä
 10. Jatkoehdotukset ja toimenpidesuosituksset eli kehittämissuunnitelma
- Prosessin kokonaiskesto 1 viikko
11. Seurantapalaveri: tarkistetaan, että asiat ovat lähteneet jalkautumaan käytäntöön

Myynti käyntiin viikossa

