

MYYNNIN

PORTAAT PAREMPIIN TULOKSIIN

Hei, Tulevaisuuden Kasvupolut Oy järjestää nyt ajankohtaisen myynnin johtamisen ja esimiestyön seminaarin Vantaalla. Päivän teemana on Osaavalla myynnin johtamisella lisää kauppoja - Myynnin portaat parempiin tuloksiin. Tämä on Kasvupolkujen seminaari nro 76. Kyseessä on jatkovalmennus suosituille 1. ja 2. Myyntiseminaareille. Päivä rakentuu monipuolisesti johtamisen kysymysten ympärille ja antaa käytännön työkaluja myynnin johtamiseen. Kouluttajina ovat Risto Harisalo ja Antti Paussu.

Osaavalla myynnin johtamisella lisää kauppoja

Osa III: Management (3. päivä)

PE 7.6.2019 KLO 8.30-16.00. SOKOS HOTEL FLAMINGO, VANTAA (TASETIE 8)

Ota tuloksekkaat johtamisen menetelmät hyötykäyttöön. Tee tiimistäsi tuottava, hae taitoja johtamiseen ja tee henkilöstöstäsi huppumyyjiä. Seminaaripäivä antaa monipuolisen työkalupakin hyvään johtamiseen ja konkreettista hyötyä myynnin johtamistyöhön. Seminaarista saat heti käyttöösi keinoja sekä varmuutta asiakasrajapinnan hallintaan, kaupan tekemiseen ja myynnin lisäämiseen. Nyt on oikea hetki kehittää johtamistasi ja ottaa oma markkinaosuutesi tehokkaalla myynnin johtamisella!

KENELLE

Seminaari on tarkoitettu pk-yritysten toimitusjohtajille, myyntijohtajille, myyntipäälliköille, tiiminvetäjille sekä aluepäälliköille. Seminaari sopii hyvin myös tuotanto- ja asennuspäälliköille.

KOULUTTAJAT

Risto Harisalo on Kasvupolkujen johtamisen ja esimiestyön arvostettu kouluttaja. Hän on Tampereen yliopiston johtamiskorkeakoulun emeritusprofessori, joka on opetus- ja tutkimustyön ohella julkaissut useita organisaatioteorioihin sekä innovatiivisiin toimintatapoihin liittyviä kirjoja. **Antti Paussu** on myyntijohdon personal trainer, joka on toiminut useiden yritysten myynti- tai liiketoimintajohtajana. Hän on rakentanut johtamismalleja ja esimiestyön systematiikkaa kymmenissä eri yrityksissä.

HINTA 445 €/hlö + alv 24 % sisältää materiaalin ja tarjoilun. Ryhmälennukset: (samasta organisaatiosta) kaksi henkilöä tai enemmän 395 €/hlö + alv 24 %. Kysy myös pakettitarjousta!

Ilmoittautuminen netissä: www.kasvupolut.fi/uutiset
s-postilla: pasi.kouva@kasvupolut.fi tai puh. 0500 388 389.
Ilmoittaudu heti mukaan – paikkoja rajoitetusti!

Pasi Kouva
Kasvuvalmentaja



RISTO HARISALO



ANTTI PAUSSU

Kasvupolut Oy
Gate8 / Äyritie 12C
01510 Vantaa

Kasvupolut
MYYNNIN
VALMENNUS-
PALVELUT



Kasvupolut

Valmennuspäivän ohjelma

klo 8.30

Ilmoittautuminen, aineiston jako, aamukahvi

klo 9.00

Seminaarin avaus, Tulevaisuuden Kasvupolut Oy:n hallituksen puheenjohtaja Jyrki Niinikoski
- Menestyvän liiketoiminnan teesit ja myynnin johtamisen portaat

klo 9.15

RISTO HARISALO

Emeritusprofessori, Tampereen yliopiston johtamiskorkeakoulu

Esimiestyö ja tiimin johtaminen

- Ominaisuudet ja piirteet, jotka tekevät hyvän johtajan
- Miksi johtamista tarvitaan
- Miten tiimiä johdetaan, jotta syntyy tuloksia
- Strateginen johtaminen vrt. toiminnan johtaminen
- Asiajohtaminen –management vrt. ihmishuhejohtaminen –leadership: käytännön esimerkit
- Tuottavuus ja tehokkuus johtamisessa
- Yrityksen kannattavuuden parantaminen vuorovaikutuksen avulla
- Kommunikaatio ja tiedonjakaminen
- Miksi puhuminen on niin vaikeaa?
- Luottamuksen rakentaminen tiimissä

klo 12.15-13.15

Lounas

klo 13.15

ANTTI PAUSSU

KTM, jonka ydinosaamista ovat myynnin sekä asiakaskokemuksen johtaminen, myyntityö ja markkinointi

Menestyksellä myyntijohtaminen

- Miten menestyn myynnin johtamisessa
- Miten lisään myyjien uskoa itsen ja omaan onnistumiseen
- Miten rekrytoin uutta henkilökuntaa ja miten uusi työntekijä otetaan vastaan
- Miten varmistun myynnin perusasioiden jatkuvasta laadukkasta tekemistä: asiakasvalinnat, lähestymiset, laadun nostamisen myyntityössä, rohkeat ehdotukset, uskallus ajatella isosti jne.
- Miten edistän myyntitavoitteen ja nostan myyntityön laatua jatkuvasti: Viedään asiat loppuun asti ja tuodaan asiakkaille turvallinen ostamisen tunnelma
- Systematiikka: kuinka saan kaiken tapahtumaan viikosta toiseen siten, että myyjät ovat viikko viikolta parempia työssään

klo 15.45

Päivän yhteenveto ja loppukeskustelut



**KATSO KAIKKI
VALMENNUKSET**
www.kasvupolut.fi



**MYyntIVALMENNUS ON
INVESTOINTI, JOSTA ON
AIDOSTI HYÖTYÄ
ERI TEHTÄVISSÄ**

Kaikkien osallistuneiden kesken arvotaan
2 kpl Sokos Hotels –majoituslahjakortteja.